



RAPORT PÓŁROCZNY

SAKANA S.A.

Za okres od 1.01.2008 do 30.06.2008

SPIS TREŚCI

List Przewodni

Oświadczenie Zarządu

Wstęp do sprawozdania

1. Informacje o Spółce
 - 1.1. Informacje podstawowe
2. Informacje o stanie finansowym Spółki
3. Informacje o zmianach sytuacji majątkowej Spółki
4. Informacje o działalności Spółki
 - 4.1. Opis podstawowych ryzyk
 - 4.2. Rachunek zysków i strat
 - 4.3. Bilans
5. Strategia Spółki na najbliższe lata
6. Informacje o zmianach w składzie Zarządu i Rady Nadzorczej
 - 6.1. Zarząd
 - 6.2. Rada Nadzorcza
7. Informacje o badaniu sprawozdania finansowego Spółki

Szanowni Państwo !

Wszystkich zainteresowanych zapraszamy do odwiedzenia naszej strony www.sakana.pl na której znajdziecie Państwo dodatkowe informacje na temat spółki i prowadzonej przez nas działalności.

Jeszcze raz pragniemy podziękować za zaufanie i zapewnić, że wszelkie nasze starania zmierzają do powiększenia wartości Spółki.

Z poważaniem

V-ce Prezes Zarządu

Marcin Ryłski

OŚWIADCZENIE ZARZADU
dotyczące rzetelności danych zawartych w sprawozdaniu za okres od 01.01.2008 –
31.06.2008

1. WSTĘP

Stosownie do art. 52 ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości (Dz.U.2002, nr 76, poz. 694 ze zm.) Zarząd Spółki SAKANA S.A. przedstawia sprawozdanie finansowe za okres od 01 stycznia 2008 do 30 czerwca 2008, na które składa się:

- Bilans wykazujący po stronie aktywów i pasywów sumę 4 907 754,59.
- Sprawozdanie Zarządu w okresie od 1.01.2008 do 30.06.2008.

Sprawozdanie finansowe sporządzone zostało zgodnie z opisanymi zasadami ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości oraz rzetelnie i jasno przedstawia sytuację majątkową i finansową oraz wynik finansowy Spółki.

Sprawozdanie finansowe zostało opracowane przez „Biurowo NETW-MARK -Wojciech Jakubowski”, podmiot prowadzący księgi rachunkowe Spółki SAKANA S.A.

Prezes Zarządu – Tomasz Romanik

V- Ce Prezes Zarządu – Marcin Rylski

Warszawa, dnia 31.07.2008 r.

1. INFORMACJE OGÓLNE O SPÓŁCE

1.1 INFORMACJA PODSTAWOWA

Firma: Sakana S.A.
Forma prawna: Spółka Akcyjna
Siedziba: Al. Solidarności 61, 03-402 Warszawa
Telefon: + 48 22 201 63 40
Faks: +48 22 201 63 42
Adres internetowy: www.sakana.pl
KRS: 0000298107
REGON: 141289468
NIP: 1132703905

SAKANA S.A., zwana dalej „Spółką”, powstała na mocy Umowy Spółki z dnia 9 stycznia 2008r. sporządzonej w formie aktu notarialnego w kancelarii notarialnej przy ul. Łuckiej 2/4/6 lok. 35, w dniu 9 stycznia 2008 roku (Repertorium A nr 189/2008).

Przedmiotem działalności Spółki są m.in.: restauracje i inne stałe placówki gastronomiczne (PKD 56.10A), hotele i podobne obiekty zakwaterowania (PKD 55.10Z), pozostała usługowa działalność gastronomiczna (PKD 56.29Z).

Stan finansowy spółki Zarząd ocenia jako bardzo dobry. Spółka osiągnęła przychody netto ze sprzedaży 6 723 974,57 zł, które są najlepszym wynikiem w całej historii biznesowej SAKANA S.A., podobnie jak wypracowany zysk netto, który wyniósł 697 008,07 zł .

Spółka mogła uzyskać takie wyniki między innymi dzięki złożonym działaniom zarządczym w tym konsekwentnej polityce marketingowej, wdrożeniu procesów mających na celu optymalizację kosztów oraz implementowaniu systemów motywacyjnych dla pracowników. Należy także podkreślić fakt, iż wyniki wypracowane zostały w półroczu obfitującym w wydarzenia istotnie obciążające spółkę finansowo i organizacyjnie – procesy przekształcenia związane z zawiązaniem spółki akcyjnej oraz debiut na New Connect w maju 2008 roku i koszty powiązane ze statusem spółki publicznej. Zdaniem zarządu w najbliższym czasie nie ma zagrożeń, które mogłyby zmienić stan finansowy spółki.

W chwili obecnej nie istnieją zagrożenia dla właściwego wywiązywania się przez SAKANA S.A. z zaciągniętych zobowiązań oraz dla wykonywania przyjętych przez SAKANA S.A. zamierzeń inwestycyjnych.

<u>Raporty kwartalne (jednostkowe)</u>	
wyszczególnienie	IIQ'08
Przychody netto ze sprzedaży	6 724
Zysk na działalności operacyjnej	915
Zysk brutto	902
Zysk netto	697
Akcje na koniec okresu	6 733
Zysk netto na jedną akcję	0,10
Amortyzacja	0
Aktywa	4 908
Kapitał własny	3 192
Akcje na koniec okresu	6 733
Wartość księgowa na akcję	0,47

3. Informacje o zmianach w sytuacji majątkowej Spółki

W okresie 01.01.2008 – 30.06.2008 nie nastąpiły znaczące zmiany w sytuacji majątkowej SAKANA S.A.

4. Informacje o działalności Spółki

4.1 Opis podstawowych ryzyk

Ryzyko związane ze zdolnością do znalezienia oraz zapewnienia odpowiedniej lokalizacji restauracji

Sukces restauracji zarządzanych przez Spółkę w istotny sposób zależy od ich lokalizacji. Nie można zapewnić, że obecna lokalizacja restauracji pozostanie atrakcyjna, ani że Spółka będzie w stanie znaleźć i zapewnić miejsca dla nowych restauracji, które będą odpowiadać modelowi biznesowemu Spółki. Nie można również wykluczyć, że przyszła lokalizacja restauracji przyniesie wyniki porównywalne z uzyskiwanymi obecnie lub od nich lepsze. Spółka pozyskuje powierzchnie na swoje lokale gastronomiczne w budynkach już istniejących zlokalizowanych w miejscach będących w centrum życia rozrywkowego i kulturalnego miast oraz nowo-budowanych centrach handlowych. W naturalny sposób w rywalizacji o takie lokale Spółka spotyka się z konkurencją innych sieci restauracyjnych. W opinii Zarządu Spółki, dobra lokalizacja restauracji jest głównym czynnikiem wpływającym na powodzenie przedsięwzięcia. Pozyskanie powierzchni pod lokal gastronomiczny może być związane także z długotrwałymi procedurami administracyjnymi, na których prowadzenie Spółka ma ograniczony wpływ. W tym miejscu należy podkreślić, iż od roku 2001 Spółka otworzyła 5 restauracji, co wskazuje, iż posiada know-how wymagany do pozyskania lokalizacji dla

działalności jej restauracji. Zgodnie ze strategią ekspansji, Spółka planuje otwarcie nowych restauracji w miastach, w których prowadzi już działalność oraz w nowych miejscach. Strategia Spółki obejmuje również plany rozwoju na nowych rynkach. Dlatego też, nowe restauracje otwierane w ramach realizacji strategii ekspansji mogą być lokalizowane na rynkach, na których Spółka do tej pory nie działała bądź działała na niewielką skalę. Na rynkach tych mogą występować inne warunki konkurencji, inne preferencje konsumentów oraz inne zwyczaje wydawania pieniędzy niż te, które występują na rynkach, na których Spółka jest już obecna. W związku z tym nowe restauracje mogą nie cieszyć się takim powodzeniem jak restauracje już istniejące na rynku.

Spółka zamierza kontynuować strategię, której celem jest umocnienie pozycji Spółki, jako czołowego dostawcy usług gastronomicznych w segmencie restauracji sushi. Realizacja tej strategii w dużej mierze zależy od zdolności Spółki do otwierania nowych i sprawnego zarządzania już istniejącymi restauracjami. Pomimo, że Zarząd dołożył należytej staranności przy sporządzaniu strategii Spółki, nie można zapewnić czy w przyszłości (a) Spółka będzie w stanie uzyskać w terminie od właściwych organów wszystkie wymagane zgody i pozwolenia, (b) Spółka będzie w stanie uzyskiwać założone poziomy czynszów, (c) nie dojdzie do zasadniczych negatywnych zmian w zakresie liczby osób korzystających z restauracji, (d) zmiany regulacji prawnych oraz zmiany ogólnej sytuacji ekonomicznej nie wpłyną negatywnie na działalność Spółki, (e) nie wystąpią inne zdarzenia, które były podstawą do zdefiniowania opisanych w tym rozdziale Dokumentu Informacyjnego „Czynników ryzyka”.

4.1.3. Ryzyko zmiany gustów klientów

Gusta konsumentów podlegają ciągłym zmianom, w chwili obecnej Polska, a w szczególności największe miasta, odnotowują szczególną modę na kuchnię japońską. Nie da się jednak wykluczyć, iż gusta konsumentów ulegną zmianie co może spowodować spadek wyników Spółki. Strategia rozwoju Spółki obejmuje również rozwój poprzez restauracje serwujące dania innych kuchni niż kuchnia japońska, co w przyszłości może zmniejszyć negatywny skutek potencjalnych zmian gustów konsumentów.

4.1.4. Ryzyko związane z istnieniem konkurencji

Spółka działa w segmencie restauracji typu „premium”. W segmencie tym Spółka spotyka się z konkurencją. Ewentualna niezdolność Spółki do podjęcia efektywnej walki konkurencyjnej lub też podjęcie błędnych założeń tego konkurowania może w niekorzystny sposób wpłynąć

na działalność, i ostatecznie wyniki Spółki. Ponadto od kilku lat w branży, w której działa Spółka, obserwuje się wzrost konkurencji, powstaje dużo nowych restauracji. Dodatkowo wejście Polski do Unii Europejskiej zliberalizowało nasz rynek i spowodowało, iż cieszy się on jeszcze większym zainteresowaniem ze strony międzynarodowych sieci usług gastronomicznych. Osiągnięcie założonych przez Spółkę celów jest uzależnione od utrzymania przez Spółkę zdolności skutecznego konkurowania. Niezdolność do efektywnej walki z konkurencją w tym segmencie może w niekorzystny sposób wpłynąć na działalność, sytuację i wyniki działalności Spółki. Nawet w sytuacji, gdy Spółka będzie w stanie stawić czoło konkurencji, zmiana preferencji klientów oraz ich zwyczajów żywieniowych może zmusić Spółkę do zmiany jednej lub większej liczby jej koncepcji. Jeżeli Spółka dokona zmiany koncepcji restauracji, może stracić klientów, którym nie będzie odpowiadać nowa koncepcja i nowe menu, i może nie być w stanie pozyskać dostatecznie dużej liczby nowych klientów, aby zrekompensować poniesione w ten sposób straty. Dodatkowo na sytuację Spółki może niekorzystnie wpłynąć zachowanie konkurencji przejawiające się w takiej zmianie koncepcji lub cen, która w sposób bezpośredni będzie powodować niekorzystne skutki dla Spółki.

4.1.5. Ryzyko związane z wpływem czynników pozostających poza kontrolą Spółki na strategię rozwoju Spółki, której podstawą jest otwieranie nowych restauracji

Spółka zamierza realizować strategię, której celem jest osiągnięcie przyspieszonego i jednocześnie kontrolowanego rozwoju. Realizacja tej strategii w dużej mierze zależy od zdolności Spółki w zakresie otwierania nowych restauracji i w zakresie zarządzania tymi restauracjami w sposób przynoszący zyski, a także od zdolności Spółki do udanego wprowadzenia nowych koncepcji na rynkach, na których Spółka jest już obecna. Spółka przewiduje, że osiągnięcie planowanego poziomu wyniku operacyjnego przez nowe restauracje zajmie kilka miesięcy od momentu otwarcia. Spowodowane jest to m.in. typowymi dla nowych restauracji trudnościami, np. brakiem znajomości rynku oraz potrzebą zatrudnienia i przeszkolenia odpowiedniej liczby pracowników. Spółka nie gwarantuje, że będzie w stanie osiągnąć swoje cele dotyczące ekspansji ani że nowe restauracje będą przynosić zyski. Spółka nie gwarantuje również, że którakolwiek z restauracji otwartych przez Spółkę osiągnie wyniki podobne do tych, jakie osiągają restauracje już działające. Sukces planowanej ekspansji będzie zależał od wielu czynników, z których wiele leży poza kontrolą Spółki, w tym:

- możliwości znalezienia oraz zapewnienia dostępnych i odpowiednich lokalizacji restauracji;
- możliwości uzyskania w terminie wymaganych przez właściwe organy zgód i pozwoleń;
- zdolności Spółki w zakresie negocjowania zadowalających warunków najmu;
- zdolności Spółki w zakresie zatrudniania, szkolenia i zatrzymania wykwalifikowanego personelu, zwłaszcza menedżerów;
- opóźnień w otwieraniu nowych restauracji;
- ogólnej sytuacji ekonomicznej.

4.1.6. Ryzyko związane ze zmianami w dostępności i kosztami produktów spożywczych

Wyniki Spółki uzależnione są w pewnym zakresie od umiejętności przewidywania i reagowania na zmiany kosztów zaopatrzenia. Ewentualne niedobory lub przerwy w dostawach produktów spożywczych spowodowane czynnikami takimi jak: niekorzystne warunki pogodowe, epidemie, zmiany przepisów prawa czy też wycofanie niektórych produktów spożywczych, mogą mieć negatywny wpływ na działalność i wyniki Spółki. Chociaż większość umów o zaopatrzenie podlega negocjacom, a Spółka posiada partnerów, z którymi łączy ją długoletnia współpraca, niewykonanie przez dostawcę zobowiązań może spowodować znaczące krótkoterminowe zakłócenia w łańcuchu dostaw Spółki, co z kolei może mieć niekorzystny wpływ na działalność i wyniki operacyjne Spółki.

4.1.7. Ryzyko związane z umowami najmu i ich przedłużeniem

Wszystkie restauracje Spółki działają w wynajmowanych obiektach. Większość umów najmu są to umowy długoterminowe – okres obowiązywania umów wynosi od 5 lub 10 lat od daty rozpoczęcia najmu. Wiele umów najmu przyznaje Spółce prawo do przedłużenia okresu obowiązywania umowy, pod warunkiem przestrzegania przez Spółkę warunków najmu. Niezależnie od przestrzegania takich warunków, nie ma gwarancji, że Spółka będzie w stanie przedłużać okres obowiązywania umów najmu na warunkach zadowalających z punktu widzenia praktyki handlowej. W wypadku braku takiej możliwości, potencjalna utrata głównych lokalizacji restauracji może mieć niekorzystny wpływ na wyniki operacyjne Spółki i jej działalność. Ponadto, w pewnych okolicznościach Spółka może podjąć decyzję o zamknięciu danej restauracji, a rozwiązanie odnośnej umowy najmu na efektywnych kosztowo warunkach może okazać się niemożliwe. Również taka sytuacja może mieć negatywny wpływ na działalność i wyniki operacyjne Spółki.

4.1.8. Ryzyko związane z regulacjami wydawanymi przez stosowne władze

Spółka podlega polskim przepisom prawa oraz innym regulacjom normującym jej działalność. W szczególności prowadzenie każdej z restauracji Spółki, w której sprzedawany jest alkohol, wymaga uzyskania zezwolenia na sprzedaż alkoholu, a prowadzenie każdej z restauracji Spółki podlega regulacjom wydawanym przez stosowne władze, w tym dotyczących kontroli napojów alkoholowych, palenia papierosów, bezpieczeństwa i higieny pracy, dostępności obiektów dla osób niepełnosprawnych oraz bezpieczeństwa pożarowego. Trudności związane z uzyskaniem lub niemożność uzyskania stosownych zezwoleń lub ich utrata, a także konieczność dostosowania się do zmieniających się regulacji mogą niekorzystnie wpłynąć na działalność, sytuację i wyniki prowadzonej przez Spółkę

działalności. Spółka podlega przepisom prawa pracy, normującym takie kwestie, jak minimalne wynagrodzenie oraz warunki pracy. Wielu pracowników Spółki zajmujących się obsługą klientów oraz przygotowaniem potraw opłacanych jest zgodnie ze stawkami ustalonymi według minimalnego wynagrodzenia. W związku z tym podwyższenie minimalnego wynagrodzenia zwiększa koszty pracy i może niekorzystnie wpłynąć na działalność, sytuację i wyniki prowadzonej przez Spółkę działalności.

4.1.9. Ryzyko związane z konsumpcją produktów rybnych i innych produktów spożywczych

Preferencje konsumentów mogą zmienić się w związku z powstaniem wątpliwości co do walorów zdrowotnych ryb, będących głównym składnikiem w menu restauracji Spółki. Takie niekorzystne informacje mogą negatywnie wpłynąć na popyt na produkty oferowane przez Spółkę, co może spowodować spadek liczby klientów w restauracjach Spółki. Mniejsza liczba klientów wynikająca z niepewności co do skutków zdrowotnych korzystania z restauracji Spółki oraz z niekorzystnych informacji rozpowszechnianych w środkach masowego przekazu może negatywnie wpłynąć na działalność, sytuację i wyniki prowadzonej przez Spółkę działalności.

4.1.10. Ryzyko ekonomiczne i polityczne dotyczące Polski

Przychody i koszty Spółki zależą od całej gamy czynników kształtowanych tak przez ogólną sytuację ekonomiczną Polski, jak i przez warunki ekonomiczne specyficzne dla danych regionów Polski. Czynniki te obejmują m.in.: wzrost i spadek PKB, inflację, bezrobocie, stawki podatków, kształtowanie się kursów walutowych, stóp procentowych oraz sytuację demograficzną. Wszelkie przyszłe niekorzystne zmiany dotyczące każdego z wymienionych czynników mogą wpłynąć na działalność i na wyniki działalności Spółki.

4.1.11. Ryzyko zmiennego otoczenia prawnego

W pewnym stopniu niekorzystnym czynnikiem dla działalności Emitenta mogą być zmieniające się przepisy prawa lub różne jego interpretacje zwłaszcza, że w dalszym ciągu przepisy prawa polskiego dostosowywane są do rozporządzeń i dyrektyw unijnych. Zmiany te mogą mieć wpływ na otoczenie prawne działalności gospodarczej, w tym działalności Spółki. Wejście w życie nowej, istotnej dla obrotu gospodarczego regulacji, może wiązać się z problemami interpretacyjnymi, niejednorodnym orzecnictwem sądów, niekorzystnymi interpretacjami przyjmowanymi przez organy administracji publicznej itd.

4.1.12. Ryzyko niestabilnej polityki podatkowej

Istnieje ryzyko, że przyszłe zmiany przepisów podatkowych w Polsce bądź też interpretacji przepisów przez organy podatkowe będą miały poważny wpływ na opodatkowanie Spółki oraz możliwość wypłaty dywidend. Polskie prawo podatkowe nie przewiduje w odpowiednim stopniu formalnych procedur regulujących nakładanie zobowiązań podatkowych w danym okresie. Złożone deklaracje i zapłacone podatki mogą podlegać kontroli organów podatkowych raz bądź wielokrotnie w okresie pełnych pięciu lat kalendarzowych. Przyjęcie przez urzędy podatkowe odmiennych interpretacji obowiązujących przepisów podatkowych może mieć istotny negatywny wpływ na działalność i wyniki operacyjne Spółki. Polski system podatkowy charakteryzuje się częstymi zmianami przepisów, wiele z nich nie zostało sformułowanych w sposób dostatecznie precyzyjny i brak jest ich jednoznacznej wykładni. Interpretacje przepisów podatkowych ulegają częstym zmianom, a zarówno praktyka organów skarbowych, jak i orzecznictwo sądowe w sferze opodatkowania nie są jednolite. W związku z rozbieżnymi interpretacjami przepisów podatkowych, w przypadku spółki z obszaru Polski, zachodzi większe ryzyko niż w przypadku spółki działającej w bardziej stabilnych systemach podatkowych. Działalność spółki i jej ujęcie podatkowe w deklaracjach i zeznaniach podatkowych mogą zostać uznane przez organy podatkowe za niezgodne z przepisami podatkowymi. Oczekuje się, że wprowadzona od 1 stycznia 2004 roku dwuinstancyjność postępowania przed sadem administracyjnym oraz dorobek prawny Unii Europejskiej wpłyną znacząco na jednolitość orzecznictwa sądowego w sprawach podatkowych i tym samym na jednolitość stosowania prawa podatkowego, także przez organy podatkowe. Jednym z elementów ryzyka wynikającego z unormowań podatkowych są przepisy odnoszące się do upływu okresu przedawnienia zobowiązań podatkowych, co wiąże się z możliwością weryfikacji prawidłowości naliczenia zobowiązań podatkowych za dany okres. Deklaracje podatkowe określające wielkość zobowiązania podatkowego i wysokości dokonanych wpłat mogą być weryfikowane w drodze kontroli przez organy skarbowe w ciągu pięciu lat od końca roku, w którym minął termin płatności podatku. W przypadku przyjęcia przez organy podatkowe interpretacji przepisów podatkowych odmiennej od będącej podstawą wyliczenia zobowiązania podatkowego przez Emitenta, sytuacja ta może mieć istotny wpływ na działalność Emitenta, jego sytuację finansową i perspektywy rozwoju. Czynnikiem zmniejszającym powyższe ryzyko jest możliwość skorzystania przez Emitenta, na podstawie przepisów Ordynacji podatkowej, z pisemnej wiążącej interpretacji przepisów prawa podatkowego wydawanej w indywidualnej sprawie.

4.1.13. Ryzyko związane z powiązaniem rodzinnymi pomiędzy członkami organów Emitenta

Pomiędzy członkami organów zarządzających Emitenta występują powiązania rodzinne.

Pani Agnieszka Ryłska, będąca członkiem Rady Nadzorczej Emitenta pozostaje w związku małżeńskim z Panem Marcinem Ryłskim, pełniącym funkcję Wiceprezesa Zarządu w Spółce Emitenta.

Pani Dominika Romanik, będąca członkiem Rady Nadzorczej Emitenta, pozostaje w związku

małżeńskim z Panem Tomaszem Romanikiem, pełniącym funkcję Prezesa Zarządu w Spółce Emitenta.

Pan Tomasz Romanik oraz Pan Marcin Ryłski, posiadają odpowiednio 24,36 % i 24,57 %, udziałów w kapitale zakładowym Spółki, uprawniających do wykonywania odpowiednio 24,36 % i 24,57 % głosów na Walnym Zgromadzeniu Wspólników.

Istniejące wyżej powiązania rodzinne mogą rodzić ryzyka związane z negatywnym wpływem tych powiązań na podejmowane decyzje istotne dla działalności Emitenta. Dotyczy to zwłaszcza wpływu członka Rady Nadzorczej na decyzje podejmowane przez Zarząd Spółki.

4.1.14. Ryzyko związane z umowami kredytu

Emitent jest stroną umowy kredytu, na kwotę 250.000 złotych zawartą z Polbankiem EFG, na okres od dnia 24 sierpnia 2006 roku do 24 sierpnia 2011 roku.

Tytułem zabezpieczenia spłaty kredytu inwestycyjnego Emitent poddał się egzekucji w trybie art. 97 ust. 1-2 ustawy z dnia 29 sierpnia 1997 roku Prawo Bankowe, wyraził zgodę na wystawienie przez Bank bankowego tytułu egzekucyjnego do kwoty 500 000,00 PLN, w przypadku nie wywiązania się z zobowiązań oraz udzielił pełnomocnictwa Bankowi do rachunku bankowego.

Na dzień sporządzenia Dokumentu Informacyjnego kredyt spłacony został w kwocie 50.000 złotych.

Zdaniem Zarządu Emitenta, w chwili obecnej nie występują żadne okoliczności, które wskazywałyby na niewykonywanie lub nienależyte wykonywanie zobowiązań wynikających z umowy kredytowej.

4.2 Rachunek zysków i strat

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ZA OKRES 01.01.2008 – 30.06.2008 SAKANA

Sakana Spółka Akcyjna

Al. Solidarności 61

03-402 Warszawa

NIP 1132703905

Rachunek Zysków i Strat

RZiS - wariant porównawczy		01.01.2008 – 30.06.2008	
WYSZCZEGÓLNIENIE		EUR*	PLN
I.	Przychody netto ze sprzedaży i zrównane z nimi, w tym	2 004 643,30	6 723 974,57
-	od jednostek powiązanych	0,00	0,00
1.	Przychody netto ze sprzedaży produktów	1 975 254,83	6 625 399,75
2.	Zmiana stanu produktów (zwiększenie - wartość dodatnia, zmniejszenie - wartość ujemna)	0,00	0,00
3.	Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	0,00	0,00
4.	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	29 388,47	98 574,82
II.	Koszty działalności operacyjnej	1 714 735,04	5 751 564,28
1.	Amortyzacja	41 920,05	140 608,23
2.	Zużycie materiałów i energii	724 211,41	2 429 149,91
3.	Usługi obce	293 625,97	984 880,22
4.	Podatki i opłaty, w tym:	17 828,74	59 801,15
-	podatek akcyzowy	0,00	0,00
5.	Wynagrodzenia	443 568,28	1 487 816,71
6.	Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	75 088,53	251 861,96
7.	Pozostałe koszty rodzajowe	93 976,50	315 215,97
8.	Wartość sprzedanych towarów i materiałów	24 515,57	82 230,13
III.	Zysk (strata) ze sprzedaży (I-II)	289 908,26	972 410,29
IV.	Pozostałe przychody operacyjne	12 510,77	41 963,62
1.	Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	2 385,07	8 000,00
2.	Dotacje	0,00	0,00
3.	Inne przychody operacyjne	10 125,70	33 963,62
V.	Pozostałe koszty operacyjne	29 519,52	99 014,38
1.	Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00
2.	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	0,00	0,00
3.	Inne koszty operacyjne	29 519,52	99 014,38
VI.	Zysk (strata) z działalności operacyjnej (III+IV-V)	272 899,51	915 359,53
VII.	Przychody operacyjne	6 042,08	20 266,36
1.	Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	0,00	0,00
-	od jednostek powiązanych	0,00	0,00

2.	Odsetki, w tym:	4 764,67	15 981,64
-	od jednostek powiązanych	0,00	0,00
3.	Zysk ze zbycia inwestycji	0,00	0,00
4.	Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00
5.	Inne	1 277,42	4 284,72
VIII.	Koszty finansowe	9 894,41	33 187,82
1.	Odsetki, w tym:	9 834,66	32 987,40
-	dla jednostek powiązanych	0,00	0,00
2.	Strata ze zbycia inwestycji	0,00	0,00
3.	Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00
4.	Inne	59,75	200,42
IX.	Zysk (strata) na sprzedaży całości lub części udziałów jednostek podporządkowanych	0,00	0,00
X.	Zysk (strata) z działalności gospodarczej (VI+VII-VIII+/-IX)	269 047,19	902 438,07
XI.	Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (X.1 - X.2)	0,00	0,00
1.	Zyski nadzwyczajne	0,00	0,00
2.	Straty nadzwyczajne	0,00	0,00
XII.	Odpis wartości firmy jednostek podporządkowanych	0,00	0,00
1.	Odpis wartości firmy - jednostki zależne	0,00	0,00
2.	Odpis wartości firmy - jednostki współzależne	0,00	0,00
3.	Odpis wartości firmy - jednostki stowarzyszone	0,00	0,00
XIII.	Odpis ujemnej wartości firmy jednostek podporządkowanych	0,00	0,00
1.	Odpis ujemnej wartości firmy - jednostki zależne	0,00	0,00
2.	Odpis ujemnej wartości firmy - jednostki współzależne	0,00	0,00
3.	Odpis ujemnej wartości firmy - jednostki stowarzyszone	0,00	0,00
XIV.	Zysk (strata) brutto (X+/-XI-XII+XIII)	269 047,19	902 438,07
XV.	Podatek dochodowy	61 245,60	205 430,00
1.	część bieżąca	61 245,60	205 430,00
2.	część odroczone	0,00	0,00
XVI.	Pozostałe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)	0,00	0,00
XVI I.	Udział w zyskach (stratach) netto jednostek podporządkowanych wycenianych metodą praw własności	0,00	0,00
XVI II.	Zyski (straty) mniejszości	0,00	0,00
XIX.	Zysk (strata) netto (XIV-XV-XVI+/-XVII+/-XVIII)	207 801,58	697 008,07

* kurs z dnia 30.06.08 30.06 2008 (tabela NBP 126A – 1 EUR = 3,3542 PLN)

Warszawa, dnia 30.07.2008 r.

Wojciech Jakubowski
sporządzający sprawozdanie

Marcin Ryłski
V-ce Prezes
Zarządu

4.3 BILANS

Sakana Spółka Akcyjna

Al. Solidarności 61

03-402 Warszawa

NIP 1132703905

Bilans na dzień 30.06.2008

Bilans - Aktywa		30-06-2008	
WYSZCZEGÓLNIENIE		EUR*	PLN
A. AKTYWA TRWAŁE		266 540,24	894 029,28
I. Wartości niematerialne i prawne, w tym:		568,09	1 905,50
1. Koszty zakończonych prac rozwojowych		0,00	0,00
2. Wartość firmy		0,00	0,00
3. Inne wartości niematerialne i prawne		568,09	1 905,50
4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne		0,00	0,00
II. Wartość firmy jednostek podporządkowanych*)		0,00	0,00
1. Wartość firmy - jednostki zależne		0,00	0,00
2. Wartość firmy - jednostki współzależne		0,00	0,00
3. Wartość firmy - jednostki stowarzyszone		0,00	0,00
III. Rzeczowe aktywa trwałe		264 621,99	887 595,08
1. Środki trwałe:		260 270,22	872 998,36
a) grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)		0,00	0,00
b) budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej		191 849,41	643 501,30
c) urządzenia techniczne i maszyny		45 888,90	153 920,56
d) środki transportu		8 383,73	28 120,70
e) inne środki trwałe		14 148,17	47 455,80
2. Środki trwałe w budowie		298,13	1 000,00
3. Zaliczki na środki trwałe w budowie		4 053,64	13 596,72
IV. Należności długoterminowe		0,00	0,00
1. Od jednostek powiązanych		0,00	0,00
2. Od pozostałych jednostek		0,00	0,00
V. Inwestycje długoterminowe		0,00	0,00
1. Nieruchomości		0,00	0,00
2. Wartości niematerialne i prawne		0,00	0,00
3. Długoterminowe aktywa finansowe		0,00	0,00
a) w jednostkach zależnych i współzależnych, nsh niewycenianych metodą konsolidacji pełnej lub proporcjonalnej		0,00	0,00
- udziały lub akcje		0,00	0,00
- inne papiery wartościowe		0,00	0,00
- udzielone pożyczki		0,00	0,00
- inne długoterminowe aktywa finansowe		0,00	0,00
b) w jednostkach zależnych, współzależnych i stowarzyszonych wycenianych metodą praw własności		0,00	0,00
- udziały lub akcje		0,00	0,00
- inne papiery wartościowe		0,00	0,00
- udzielone pożyczki		0,00	0,00
- inne długoterminowe aktywa finansowe		0,00	0,00

c)	w pozostałych jednostkach	0,00	0,00
-	udziały lub akcje	0,00	0,00
-	inne papiery wartościowe	0,00	0,00
-	udzielone pożyczki	0,00	0,00
-	inne długoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
4.	Inne inwestycje długoterminowe	0,00	0,00
VI.	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	1 350,16	4 528,70
1.	Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	0,00	0,00
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe	1 350,16	4 528,70
B.	AKTYWA OBROTOWE	1 196 626,71	4 013 725,31
I.	Zapasy	60 114,76	201 636,94
1.	Materiały	0,00	0,00
2.	Półprodukty i produkty w toku	0,00	0,00
3.	Produkty gotowe	0,00	0,00
4.	Towary	33 214,16	111 406,94
5.	Zaliczki na dostawy	26 900,60	90 230,00
II.	Należności krótkoterminowe	425 642,21	1 427 689,10
1.	Należności od jednostek powiązanych	12 105,12	40 603,00
a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty	0,00	0,00
-	do 12 miesięcy	0,00	0,00
-	powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
b)	inne	12 105,12	40 603,00
2.	Należności od pozostałych jednostek	413 537,09	1 387 086,10
a)	z tytułu dostaw i usług, o okresie spłaty	156 828,24	526 033,27
-	do 12 miesięcy	156 828,24	526 033,27
-	powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
b)	z tyt.podatków, dotacji, ceł i ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	5 668,59	19 013,58
c)	inne	251 040,26	842 039,25
d)	dochodzone na drodze sądowej	0,00	0,00
III.	Inwestycje krótkoterminowe	659 481,54	2 212 032,98
1.	Krótkoterminowe aktywa finansowe	659 481,54	2 212 032,98
a)	w jednostkach zależnych i niebędących spółkami handlowymi jednostkach powiązanych	0,00	0,00
-	udziały lub akcje	0,00	0,00
-	inne papiery wartościowe	0,00	0,00
-	udzielone pożyczki	0,00	0,00
-	inne krótkoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
b)	w jednostkach stowarzyszonych i będących spółkami handlowymi jednostkach współzależnych	0,00	0,00
-	udziały lub akcje	0,00	0,00
-	inne papiery wartościowe	0,00	0,00
-	udzielone pożyczki	0,00	0,00
-	inne krótkoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
c)	w pozostałych jednostkach	0,00	0,00
-	udziały lub akcje	0,00	0,00
-	inne papiery wartościowe	0,00	0,00
-	udzielone pożyczki	0,00	0,00
-	inne krótkoterminowe aktywa finansowe	0,00	0,00
d)	środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	659 481,54	2 212 032,98
-	środki pieniężne w kasie i na rachunkach	659 481,54	2 212 032,98
-	inne środki pieniężne	0,00	0,00
-	inne aktywa pieniężne	0,00	0,00
2.	Inne inwestycje krótkoterminowe	0,00	0,00
IV.	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	51 388,20	172 366,29
Aktywa razem:		1 463 166,95	4 907 754,59

*kurs z dnia 30.06.08 30.06 2008 (tabela NBP 126A – 1 EUR = 3,3542 PLN)

Warszawa, dnia 30.07.2008 r.

Wojciech Jakubowski

Marcin Rylski

Sakana Spółka Akcyjna

Al. Solidarności 61

03-402 Warszawa

NIP 1132703905

Bilans na dzień 30.06.2008

Bilans - Pasywa		30-06-2008	
WYSZCZEGÓLNIENIE		EUR*	PLN
A. KAPITAŁ WŁASNY		951 704,36	3 192 206,77
I. Kapitał podstawowy		200 733,41	673 300,00
II. Należne wpłaty na kapitał zakładowy (wielkość ujemna)		0,00	0,00
III. Akcje (udziały) własne (wielkość ujemna)		0,00	0,00
IV. Kapitał zapasowy		531 502,11	1 782 764,38
V. Kapitał z aktualizacji wyceny		0,00	0,00
VI. Pozostałe kapitały rezerwowe		67 085,31	225 017,56
VII. Różnice kursowe z przeliczenia jednostek podporządkowanych¹⁾		0,00	0,00
1. dodatnie różnice kursowe		0,00	0,00
2. ujemne różnice kursowe		0,00	0,00
VIII. Zysk (strata) z lat ubiegłych		-30 754,50	-103 156,76
IX. Zysk (strata) netto		207 801,58	697 008,07
X. Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego (wielkość ujemna)		-24 663,55	-82 726,48
B. KAPITAŁY MNIEJSZOŚCI		0,00	0,00
C. UJEMNA WARTOŚĆ FIRMY JEDNOSTEK PODPORZĄDKOWANYCH		0,00	0,00
1. Ujemna wartość firmy - jednostki zależne		0,00	0,00
2. Ujemna wartość firmy - jednostki współzależne		0,00	0,00
3. Ujemna wartość firmy - jednostki stowarzyszone		0,00	0,00
D. ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA		511 462,59	1 715 547,82
I. Rezerwy na zobowiązania		0,00	0,00
1. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		0,00	0,00
2. Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne		0,00	0,00
a) długoterminowa		0,00	0,00
b) krótkoterminowa		0,00	0,00
3. Pozostałe rezerwy		0,00	0,00
a) długoterminowe		0,00	0,00
b) krótkoterminowe		0,00	0,00
II. Zobowiązania długoterminowe		67 057,10	224 922,92
1. Wobec jednostek powiązanych		0,00	0,00
2. Wobec pozostałych jednostek		67 057,10	224 922,92
a) kredyty i pożyczki		52 752,24	176 941,55
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych		0,00	0,00
c) inne zobowiązania finansowe		0,00	0,00
d) inne		14 304,86	47 981,37
III. Zobowiązania krótkoterminowe		444 405,49	1 490 624,90
1. Wobec jednostek powiązanych		0,00	0,00
a) z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:		0,00	0,00
- do 12 miesięcy		0,00	0,00
- powyżej 12 miesięcy		0,00	0,00
b) inne		0,00	0,00
2. Wobec pozostałych jednostek		428 931,55	1 438 722,20
a) kredyty i pożyczki		16,43	55,10
b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych		0,00	0,00

c)	inne zobowiązania finansowe	6 408,23	21 494,48
d)	z tytułu dostaw i usług, o okresie wymagalności:	361 310,21	1 211 906,70
-	do 12 miesięcy	361 310,21	1 211 906,70
-	powyżej 12 miesięcy	0,00	0,00
e)	zaliczki otrzymane na dostawy	0,00	0,00
f)	zobowiązania wekslowe	0,00	0,00
g)	z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	41 864,63	140 422,35
h)	z tytułu wynagrodzeń	10 380,88	34 819,55
i)	inne	8 951,17	30 024,02
3.	Fundusze specjalne	15 473,94	51 902,70
IV.	Rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
1.	Ujemna wartość firmy	0,00	0,00
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe	0,00	0,00
a)	długoterminowe	0,00	0,00
b)	krótkoterminowe	0,00	0,00
Pasywa razem:		1 463 166,95	4 907 754,59

*kurs z dnia 30.06.08 30.06 2008 (tabela NBP 126A – 1 EUR = 3,3542 PLN)

Warszawa, dnia 30.07.2008 r.

Wojciech Jakubowski
sporządzający sprawozdanie

Marcin Ryłski
V-ce Prezes Zarządu

5. Strategia Spółki

W opinii Zarządu Sakana S.A. nie ma żadnych zagrożeń dla realizacji planów wyznaczonych przez władze spółki i opisanych w Dokumencie Informacyjnym Sakana S.A.

Spółka nadal zamierza rozwijać sieć restauracji pod swoją czołową marką „Sakana Sushi Bar”, jednocześnie zgodnie z powziętymi założeniami przygotowuje nowy projekt restauracji i uruchomienie tym samym nowej marki należącej do spółki Sakana S.A.

Zamierzeniem spółki jest posiadanie w najbliższym czasie dwunastu lokali Sakana Sushi Bar oraz rozwijanie nowej marki restauracji.

Utrzymanie pozycji lidera i marki jednoznacznie kojarzonej z najwyższą jakością usług gastronomicznych w segmencie japońskich restauracji, Zarząd zamierza realizować poprzez konsekwentne działania marketingowe i implementowanie nowoczesnych rozwiązań z dziedziny zarządzania i kontroingu zarówno w swoich dotychczasowych jak i w nowych punktach.

6.1.

Zarząd Spółki na dzień 30.06.2008

Tomasz Romanik – Prezes Zarządu
Marcin Rylski – V-ce Prezes Zarządu

W omawianym okresie nie zaszyły żadne dodatkowe zmiany w składzie Zarządu.

6.2.

Rada Nadzorcza na dzień 30.06.2008

Robert Bender – Przewodniczący Rady Nadzorczej
Wojciech Sękalski – Członek Rady Nadzorczej
Joanna Mizik – Członek Rady Nadzorczej
Agnieszka Rylska – Członek Rady Nadzorczej
Dominika Romanik – Członek Rady Nadzorczej

W omawianym okresie nie zaszyły żadne dodatkowe zmiany w składzie Rady Nadzorczej Spółki.

7. Informacje o badaniu sprawozdania finansowego Spółki

Zgodnie z wymaganiami Giełdy Papierów Wartościowych (rynek New Connect) okresowe – półroczne sprawozdanie finansowe Spółki nie podlega obowiązkowemu badaniu przez biegłego rewidenta.